











Hvad indebærer forløbet

-  **1 ugentlig 90 minutters livecoaching**
-  **Egnet til iværksættere, konsulenter, coaches & sælgere**
-  **Danmarks mest ambitiøse salgscommunity**
-  **Personlig vækstpartner**
-  **60+ timers salgstræning**
-  **Personlig sparring 24/7**
-  **Adgang til mig om min viden 24/7**
-  **Salgseksamen**

Info:

3 personlige coachingsessioner på sammenlagt 4,5 time. (Hver session varer en 1,5 time)

I disse 3 sessioner laver vi en detaljeret kommunikationsstrategi, så du ved hvordan du gør det relaterbart for din kernemålgruppe, at identificere sig med dine kernebudskaber.

Vi går i dybden med hvordan du formulerer dig skarpt og præcist så kunden forstår hvilke kvaliteter der differentere dig fra fremfor andre, så du skaber de bedste forudsætninger for at facilitere en profitabel optimerings-process for din ønskede drømmekunde.

Vi kigger sammen på hvilke indvendinger, som er mest udfordrende for dig og hvordan du bedst kan håndtere dem på salgsmødet. dermed skaber du de bedste forudsætninger for at vække kundens interesse i dine markedsføringsmæssige kvaliteter.



Overblik over moduler

- 01 Succesvaner og succesrutiner
- 02 Formål, vision og mål
- 03 Supersalget
- 04 Knowing/doing gap
- 05 Selvtillid
- 06 Attitude og fremtoning
- 07 Restitution er en kunst
- 08 Dialog strategi
- 09 24 timers salgseksamen

Kontakt informationer

Johannes Rosendal-Andersen

The Mental Winner ApS

Johannes@thementalwinner.dk

+45 26 23 01 87

www.thementalwinner.dk



01

Start din udviklingsrejse

Succesvaner og succesrutiner

SUCCESS ACCELERATOR

VI SKAL IGENNEM

- ✓ Opbygning af din ressourcefulde tilstand, så du kan blive en top performer.
- ✓ Implementering af succes vaner og succes rutiner.
- ✓ Strukturering og effektiviseringsværktøjer.
- ✓ **3 modeller til dette forløb.**

02

Start din udviklingsrejse

Formål, vision & mål

SUCCESS ACCELERATOR

VI SKAL IGENNEM

- ✓ Aktivering af underbevidstheden til nedbrydelse af paradigme.
- ✓ Kontinuerlig træning af underbevidstheden så du kan lave et emotionelt salg.
- ✓ Detaljerede strategier til realisering af mål.
- ✓ 2 modeller til dette forløb.



03

Start din udviklingsrejse

Supersalget

SUCCESS ACCELERATOR

VI SKAL IGENNEM

- ✓ Profilering, eksponering, positionering og promovring.
- ✓ De salgpsykologiske konverteringsprincipper.
- ✓ Indvendingsbehandling.
- ✓ Outreach metoder.



03

Supersalget
Profilering, eksponering,
positionering og promovering

SUCCESS ACCELERATOR

VI SKAL IGENNEM

- ✓ Positionering som specialiseret ekspert
- ✓ Omfattende content-strategi.
- ✓ Udarbejdelse af unique selling points.
- ✓ Udarbejdelse af differentieringsstrategi
- ✓ **6 modeller til dette forløb.**



03

Supersalget

De salgspsykologiske konverterings- principper

SUCCESS ACCELERATOR

VI SKAL IGENNEM

- ✓ Gennemgang & opbygning af mødekomposition.
- ✓ Emotionel kommunikation
- ✓ Gennemgang af salgspsykologisk ekspertmodel.
- ✓ Positioner dig som autoriteten i beslutningsprocessen.
- ✓ **4 modeller til dette forløb.**



03

Supersalget

Indvendingss- behandling

SUCCESS ACCELERATOR

VI SKAL IGENNEM

- ✓ Gennemgang af argumentationsmodeller.
- ✓ Fra udgift til investering | Fokusskifte.
- ✓ Værdiorienteret & potentiale skabende salg
- ✓ 2 modeller til dette forløb.



03

Supersalget

Outreach metoder

SUCCESS ACCELERATOR

VI SKAL IGENNEM

- ✓ Succesformel for outreaches
- ✓ Gennemgang af profitabel coldcall strategi
- ✓ Netværkspotentialet
- ✓ Leadgenerering samt kontinuerlig funnel og content opsætning.
- ✓ 3 modeller til dette forløb.



03

Start din udviklingsrejse

Supersalget

SUCCESS ACCELERATOR

BONUS INFO

Efter dette modul bliver du tildelt en vækstpartner. Denne vækstpartner bliver tildelt til dig med afsæt i en omfattende personlighedsanalyse, som har til formål at finde en partner der komplementerer og supplerer dig, så dine salgskompetencer udvikler sig på rekordtid.



04

Start din udviklingsrejse

Knowing/ doing gap

SUCCESS ACCELERATOR

VI SKAL IGENNEM

- ✓ Fra tænkning til indkomstgenererende handlinger
- ✓ Eksekverende actions steps på salgsstrategien
- ✓ 1 model til dette forløb



05

Start din udviklingsrejse Selvtillid

SUCCESS ACCELERATOR

VI SKAL IGENNEM

- ✓ Selvbillede skaber din selvtillid.
- ✓ Tag lederskabet over din selvtillid i salgsprocessen.
- ✓ Afkodning og aflæsning af kropssprog og salgssignaler.
- ✓ Opbygning af inde & ydre image.
- ✓ 1 model til dette forløb



06

Start din udviklingsrejse

Attitude & fremtoning

SUCCESS ACCELERATOR

VI SKAL IGENNEM

- ✓ Tanker, følelser og handlinger skaber dine resultater
- ✓ Vinderattituden til salgsmødet.
- ✓ Kropssproget styrke, samt udstråling & fremtoning
- ✓ 3 modeller til dette forløb.



07

Start din udviklingsrejse

Restitution er en kunst

SUCCESS ACCELERATOR

VI SKAL IGENNEM

- ✓ Hvorfor er det nødvendigt at være en mester til at restituere
- ✓ Søvn & koncentrations optimering.
- ✓ Gennemgang af din resultat optimerende restitutionplan.
- ✓ 3 modeller til dette forløb.



08

Start din udviklingsrejse

Dialog-strategi

SUCCESS ACCELERATOR

VI SKAL IGENNEM

- ✓ Italesæt realisering af mål, drømme & visioner
- ✓ Imødekommende dialog-strategi så du møder kunden i øjenhøjde
- ✓ 2 modeller til dette forløb.



Salgseksamen

SUCCESS ACCELERATOR

VI SKAL IGENNEM

- ✓ Professionel salgsmøde hvor Johannes fungerer som kunden & iværksættertalentet som den sælgende part.
- ✓ Hvis man består afsluttes forløbet, hvis ikke går man om 2 uger efter.
- ✓ Man består ved at overbevise Johannes om at han skal indgå et samarbejde med dig.